



**Pumperl
gesund**

Die Pumperlgsund GmbH ist ein junges Start-up im Bereich Sport- und Lifestyle-Ernährung. Mit Good Eggwhites sind wir der erste Anbieter in Deutschland, der 100 % natürliches Bio-Eiklar in den Einzelhandel bringt. Damit kochen, backen und shaken wir eiweißreiche Mahlzeiten, die nicht nur gesund, sondern auch lecker sind!

In unserem dynamischen sowie fitness- und ernährungsbegeisterten Team suchen wir ab sofort einen...

HEAD OF SALES (M/W)



Was zu deinen Aufgaben gehört:

- Verantwortung des Key Account Managements für den Lebensmitteleinzelhandel
- Umsetzung unserer Vertriebsstrategie im Lebensmitteleinzelhandel
- Übernahme der Jahresgespräche mit unseren Kunden
- Aufbau, Steuerung und Führung eines externen Außendienstes
- Definition der Kundenbedürfnisse und Weitergabe an Agenturen, um Marketing Materialien zu konzipieren
- Konzeption und Planung von Promotionsaktionen im Lebensmitteleinzelhandel

Was du mitbringen solltest:

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich der Wirtschaftswissenschaften
- Du kannst mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position idealerweise bereits mit Kunden aus dem LEH vorweisen
- Du zeichnest dich durch eine sehr hohe Sales-Orientierung aus und bist erfahren im Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen
- Du überzeugst durch sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und ein ausgeprägtes zwischenmenschliches Geschick
- Du hast bereits erste Erfahrung in der Steuerung von Teams

Du findest, du passt zu uns?

Dann sende uns deine Bewerbung unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung an jobs@pumperlgsund-bio.de.

Dein Ansprechpartner: Marion Kaun